

¿Tus Ingresos  
**Bajaron** a raíz  
de la **Pandemia?**



Marwen Chebbi



Experto en Ventas  
y  
Eficiencia Comercial

Aprende junto al Experto en  
**VENTAS:**

- Cómo aumentar tus ingresos en un 20%.
- Cómo manejar cualquier tipo de objeción.
- Cómo crear tu propio speech comercial sin ser un gerente con 30 años de experiencia.

# REINVENTA TU MANERA DE VENDER EN 2021

Fecha: 08-09-10-11  
Marzo 2021

Horario: 18:00 a  
20:00 pm

100% online



INSCRIPCIONES: 095 863 9672/ 099 515 3684 [info@liderazgo.com.ec](mailto:info@liderazgo.com.ec)





## ¿QUÉ VAS A APRENDER ESTE ENTRENAMIENTO?

- Cómo aumentar tus ingresos de un 20% en una semana sin ser el Lobo de Wall Street.
- Qué preguntar a tu prospecto para descubrir sus deseos inconscientes.
- Cómo utilizar la técnica de los 3 “por qué” para que tu prospecto empiece a venderse a él mismo tu producto.
- Cómo manejar cualquier tipo de objeción con la formula Abraza y dale la vuelta a la objeción.
- Una negociación exitosa empieza con un “NO”. Aprenderás por qué.
- Cómo crear tu propio speech comercial para tu producto/servicio/mercado sin ser un gerente comercial con 30 años de experiencia.
- Entrenamiento intensivo con role plays basados en tu industria y con tu producto para poder practicar con el capacitador.



## ¿QUIENES SOMOS?

- ✓ 15 años de experiencia
- ✓ 30,531 ejecutivos capacitados
- ✓ 1,514 personas certificadas
- ✓ 453 capacitadores confiaron en nosotros
- ✓ 78k likes en Facebook
- ✓ Algunos de nuestros clientes: Nestlé, DHL, GE, Marriott, Johnson & Johnson, Avon, Fybeca, Banco Central del Ecuador, El Comercio.



## NUESTRA METODOLOGÍA

- ✓ **Cursos creados para garantizar resultados:**  
Nuestros capacitadores tienen como directriz enfocar sus cursos en la práctica y no en conocimientos teóricos que no se aplican a la realidad.
- ✓ **Reconocimiento académico:**  
Certificado oficial de aprobación avalado por el **Ministerio de Trabajo** (Ex-Setec).
- ✓ **Acceso global:**  
Solo debes contar con un dispositivo con a Internet para poder realizar nuestros cursos.





## Marwen Chebbi

Experto en Ventas  
y Eficiencia comercial



### TRAINER AAA DESDE FRANCIA



Con sus 15 años de experiencia en ventas, 11 años como **consultor y capacitador en ventas**, marketing y estrategia empresarial en Europa, Estados Unidos y Sudamérica, Marwen Chebbi decidió brindarnos su conocimiento en ventas.

A través de los años, ha desarrollado su propia metodología comercial. Una **metodología basada en la empatía y la comprensión** de las necesidades del cliente. Ha trabajado en diferentes sectores (**financiero, consumo masivo, deportivo, maquinarias, eventos entre otros**) y esta polivalencia le ayudó a desarrollar una fórmula comercial que se puede aplicar a cualquier tipo de negocio.

Ya sea que vendas a personas naturales (**B2C**) o a empresas grandes (**B2B**), que vendas productos físicos con una logística compleja o que vendas servicios online con varios tomadores de decisión, **Marwen Chebbi desarrolló una metodología que se adapta a cualquier entorno**.

Creemos que lo que mas nos gustó de su perfil es su voluntad de siempre brindar a sus alumnos una capacitación practica yendo mas allá del simple conocimiento teórico que no se puede aplicar.

En sus cursos, Marwen Chebbi tiene como enfoque la implementación rápida de sus conceptos para dar resultados medibles e inmediatos.

## APRENDE LA FÓRMULA COMPROBADA CIENTÍFICAMENTE PARA CERRAR MÁS CLIENTES



## Modulo I – Las ventas han cambiado

- 1) El método antiguo
- 2) ¡Si sigues vendiendo a lo antiguo, estas muerto!
- 3) **El nuevo método:** una visión basada en el cliente

## Modulo II – Las 5 etapas fundamentales de la venta

- 1) La empatía: reina de la venta
- 2) **Investiga como Sherlock Holmes**
  - a. ¿Que quieres identificar con tus preguntas?
  - b. Los 3 “por qué”: Disuádele de comprar
  - c. “Si tú lo dices, tú lo crees. **Si él lo dice, él lo cree**”
- 3) Negociación: empieza con el “no”
- 4) Deja de angustiarte con el cierre
- 5) “**La plata está en el seguimiento**”: Aprende a saber a quién dar seguimiento y a quién no

## Modulo III – Manejo de objeciones

- 1) Anticipación antes de la objeción
- 2) Las 35 **objeciones que puedes enfrentar**
- 3) Los 6 tipos de objeciones
- 4) Abraza y dale la vuelta a la objeción™
- 5) Las **respuestas exactas** a las 35 objeciones

## Modulo IV – Como crear un pitch desde 0

- 1) ¿Quién es tu cliente?
- 2) ¿Cuál es tu **USP**?
- 3) Deja de escribir, empieza a hablar
- 4) La estructura del pitch
- 5) La metodología PMC™ para **mejorar tu pitch comercial**

## Modulo V – Role Plays

**Aprovecha de la presencia del profesor para practicar y mejorar tu próximo discurso de venta.**



## ! ¿QUÉ INCLUYE?

- ✓ Certificado de aprobación de 12 horas académicas, **emitido por Liderazgo Capacitación & Eventos** con el aval del Ministerio de Trabajo y la RGM.
- ✓ Material de apoyo
- ✓ Grabación de las 12 horas de clase

**\$70 + IVA**

\*Precio válido solo hasta el 28 de febrero 2021



### Fecha:

Del 08 al 11 de Marzo 2021



### Horario:

18h00 - 20h00

**ACCEDER AL CURSO**

**INSCRIPCIONES:**

**Janneth Arcos**

Whatsapp instantáneo: 099 638 2865

[www.liderazgo.com.ec](http://www.liderazgo.com.ec)

**¡EL MUNDO YA CAMBIÓ! EL APRENDIZAJE EN LÍNEA ES EL PRESENTE Y EL FUTURO**